



Wir produzieren Maschinen und Anlagen zur Veredelung von Holzwerkstoffen. Unser Exportanteil liegt bei über 90%. Wir sind innovativ, zuverlässig und in der dritten Generation familiengeführt. Wemhöner gehört zu den führenden Anbietern, mit internationaler Aufstellung. Unsere Kunden sind die Besten in ihrer Branche.

Wir suchen jeweils zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Mitarbeiter im Technischen Vertrieb (m/w/d)

IHRE AUFGABEN

- Ausarbeitung von neuen Produktionsanlagen zur Beschichtung von Holzwerkstoffen oder Umbauten bzw. Modernisierungen von bestehenden Anlagen in Zusammenarbeit mit der Projektierung und Konstruktion
- Erster Ansprechpartner der Kunden
- Erstellung der entsprechenden Angebote mit dazugehöriger Preiskalkulation
- Verhandlung der Angebote mit dem Kunden
- Betreuung der verkauften Anlagen bzw. Umbauten von Vertragsunterschrift bis Abnahme der Anlagen durch den Kunden
- Bestandteil der Tätigkeit sind internationale, weltweite Reisen zu unseren Kunden
- Teilnahme an internationalen Messen und Symposien, an denen unsere Firma teilnimmt

IHR PROFIL

- Technisches Studium Maschinenbau / Elektrotechnik / Wirtschaftsingenieur oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im technischen Vertrieb bzw. in der Projektierung im Maschinen- und Anlagenbau
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft

IHR VORTEIL

- Freude an der Arbeit in einem erfolgreichen Unternehmen
- Es erwartet Sie eine umfassende Einarbeitung
- Ein klar strukturiertes sowie mitarbeiterfreundliches Betriebsklima
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Vermögenswirksame Leistungen
- Gleitende Arbeitszeiten
- Zuschuss Fitnessstudio

Wenn Sie diese herausfordernde Position in unserem dynamisch wachsenden Unternehmen anspricht, freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin.

Wemhöner Surface Technologies GmbH & Co. KG
Planckstraße 7
32052 Herford

Telefon: (0 52 21) 77 02 – 64
E-Mail: bianca.kochsiek@wemhoener.de
www.wemhoener.de